



Performance *des achats!*

Formation dispensée par Christelle Bretaudeau
*Consultante formatrice depuis 17 ans, spécialisée dans le Transport de
Marchandises Routier (TRM)*



Méthodologie

La formation se déroulera sur 2 jours en proposant pour chaque thème des exemples concrets relatifs au transport.



Objectifs de la formation

- Savoir identifier les points clés d'un cahier des charges (analyse du besoin)
- Maitriser les techniques de sourcing et de scoring des offres
- Préparer sa négociation
- Contractualiser
- Mettre en place les bons indicateurs de performance



Pré-requis

- Avoir déjà une première expérience en achat
- et/ou avoir un cas concret de consultation à mener



Plan de formation

Journée 1

Arrivée à 9h - accueil

- Le cahier des charges : analyse du besoin, priorisation, les points clés, les nouveaux enjeux, (traçabilité, RSE)
- Le sourcing : LA RFI (Request For Information)
- L'analyse des offres : les méthodes de scoring
- L'appel d'offre : contenu type

Journée 2

Arrivée à 9h - accueil

- La négociation : travail à partir d'une fiche type de préparation
- Le cas spécifique de la soutenance
- Les indicateurs de performance
- Le contrat : les éléments clés