

Performance des achats!



Christelle Bretaudeau

Consultante formatrice depuis 17 ans, spécialisée dans le Transport Routier de Marchandises (TRM)

Modalités de la formation et durée

- In situ ou ex situ - 100% en présentiel
- 2 jours - 14h00
- Horaires : 9h00 - 12h30 / 14h00 - 17h30
- Groupe de 6 ou 8 personnes maximum

Objectifs visés

- Savoir identifier les points clés d'un cahier des charges (analyse du besoin)
- Maîtriser les techniques de sourcing et de scoring des offres
- Préparer sa négociation
- Contractualiser
- Mettre en place les bons indicateurs de performance

Documents remis en fin de formation

- Certificat de réalisation
- Supports de rappel méthodologique

Public

- Responsable des achats
- Responsables d'exploitation
- Managers opérationnels

Les

- Formateur spécialisé dans le TRM
- Forte expérience en conduite du changement
- Des mises en pratiques nombreuses
- Coaching individuel en option au-delà de la formation

Prix

- 800 euros la journée
- Déplacement, hébergement et restauration en sus
- **Prise en charge OPCO possible**

Journée 1

MODULE	OBJECTIF	HEURE
1	identifier les points clés d'un cahier des charges et les méthodes de sourcing et scoring	9h00 à 12h30 14h00 à 17h30
<ul style="list-style-type: none"> • Le cahier des charges : analyse du besoin, priorisation, les points-clés, les nouveaux enjeux, (traçabilité, RSE) • Le sourcing : LA RFI (Request For Information) • L'appel d'offre : contenu type • L'analyse des offres : les méthodes de scoring 		

Journée 2

MODULE	OBJECTIF	HEURE
1	Négocier et contractualiser	9h00 à 12h30 14h00 à 17h30
<ul style="list-style-type: none"> • La négociation : travail à partir d'une fiche type de préparation • Le cas spécifique de la soutenance • Le contrat : les éléments clés • Les indicateurs de performance 		